INCONTRI COMMERCIALI SLOVACCO-ITALIANI

Settore meccanico – 3 dicembre 2026

Ambasciata della Repubblica Slovacca a Roma

Aziende slovacche partecipanti e opportunità di collaborazione per le imprese italiane

In occasione degli Incontri commerciali slovacco-italiani – Settore meccanico, organizzati dall'Ambasciata della Repubblica Slovacca a Roma, presentiamo una selezione di aziende slovacche che operano in comparti strategici dell'industria meccanica e manifatturiera: **SPINEA, ZASTROVA, KOVACO, AS ENGINEERING e TC CONTACT**.

Le aziende partecipanti rappresentano competenze complementari, che spaziano dalla meccanica di precisione e dalla robotica alle tecnologie CNC, alle attrezzature per la saldatura, alle tecnologie laser, all'automazione industriale e alla produzione di componenti e strutture per il settore ferroviario.

All'iniziativa partecipa anche **SARIO – Slovak Investment and Trade Development Agency**, l'agenzia governativa slovacca per la promozione degli investimenti e dello sviluppo commerciale, che sostiene l'internazionalizzazione delle imprese slovacche e favorisce la creazione di rapporti economici con partner esteri. La sua partecipazione contribuisce a rafforzare la dimensione istituzionale dell'iniziativa e a offrire alle imprese italiane un punto di riferimento per individuare potenziali partner slovacchi e approfondire concrete opportunità di collaborazione.

SPINEA

Riduttori di precisione e soluzioni avanzate per la robotica e l'automazione industriale

SPINEA è un produttore slovacco specializzato nello sviluppo e nella produzione di riduttori di precisione e soluzioni di trasmissione per applicazioni industriali ad alta tecnologia.

La sua offerta comprende, tra gli altri, i riduttori cicloidali di precisione TwinSpin®, gli attuatori DriveSpin® e i moduli di posizionamento RotoSpin, destinati ad applicazioni nei settori della robotica, dell'automazione industriale, delle macchine utensili e della tecnologia medicale.

Un elemento distintivo dell'azienda è l'integrazione di un riduttore di precisione e di un cuscinetto radiale-assiale in un'unica unità compatta, che consente di realizzare soluzioni caratterizzate da elevata precisione, rigidità e affidabilità.

Obiettivi, preferenze e aspettative dell´azienda: Ricerca di aziende italiane attive nella robotica industriale, nell'automazione della produzione, nella costruzione di macchine utensili

e nelle tecnologie medicali. Interesse specifico per produttori di robot, bracci robotici, sistemi di posizionamento e dispositivi meccanici di precisione, preferibilmente sviluppati e realizzati internamente.

Per le aziende italiane, SPINEA può rappresentare un partner tecnologico di particolare interesse per i produttori di robot industriali, sistemi automatizzati, macchine utensili e apparecchiature meccaniche di precisione, nonché per le imprese che desiderano integrare componenti avanzati nei propri prodotti e impianti.

Sito web: https://www.spinea.com/

KOVACO, SpA.

Posizionatori di saldatura e soluzioni per la movimentazione di componenti industriali

La società KOVACO è un'azienda manifatturiera slovacca operante nel settore metalmeccanico, con oltre **30 anni di esperienza** nello sviluppo e nella produzione di **posizionatori per saldatura**. Nel corso degli anni, KOVACO si è affermata come produttore specializzato di posizionatori per saldatura e **attrezzature meccaniche**. I suoi prodotti trovano applicazione presso aziende industriali in Slovacchia e all'estero.

L'azienda si è affermata grazie a soluzioni tecniche sviluppate internamente e a una lunga esperienza nel settore delle tecnologie di saldatura. Tra i suoi principali risultati figura lo **sviluppo di posizionatori brevettati**, che contribuiscono ad aumentare l'efficienza, la precisione e la sicurezza dei processi di saldatura. KOVACO **collabora principalmente con aziende metalmeccaniche e manifatturiere** che utilizzano **tecnologie di saldatura** nella produzione di **strutture in acciaio, macchinari e componenti industriali**.

I suoi clienti sono soprattutto produttori di macchinari, aziende industriali e imprese specializzate nell'automazione dei processi di saldatura.

KOVACO dispone di un proprio reparto di ricerca, sviluppo e progettazione, che le consente di **adattare le proprie soluzioni alle esigenze specifiche dei clienti** e alle particolari modalità di utilizzo.

L'azienda non offre quindi soltanto prodotti standard, ma anche soluzioni tecniche progettate su misura per applicazioni industriali particolarmente complesse ed esigenti.

Obiettivi, preferenze e aspettative dell´azienda: Ricerca di produttori italiani nei settori della difesa, ferroviario, delle attrezzature di sollevamento e delle macchine speciali, interessati a valutare l'impiego, l'integrazione e la commercializzazione dei prodotti e delle soluzioni tecniche KOVACO.

Per le aziende italiane, KOVACO può rappresentare un partner specializzato per i produttori di impianti di saldatura, integratori di sistemi robotizzati, aziende di carpenteria pesante e costruttori di strutture metalliche, interessati a integrare soluzioni affidabili per la movimentazione e il posizionamento di componenti di grandi dimensioni.

Sito web: https://kovacocompany.sk/

ZASTROVA, a.s.

Componenti saldati e strutture per il settore ferroviario

La società ZASTROVA ha sede a Spišská Stará Ves e vanta una storia industriale che risale al 1975, quando faceva parte della società Vagónka Poprad (storico produttore slovacco di carri ferroviari). Nel 1994 è stata costituita come società indipendente con la denominazione ZASTROVA, a. s. Attualmente fa parte del gruppo Tatravagónka Poprad (gruppo industriale slovacco specializzato nella produzione di carri ferroviari e relativi componenti). ZASTROVA si è affermata come **una delle importanti aziende metalmeccaniche slovacche**, specializzata nella **produzione su commessa, nella realizzazione di strutture saldate e di componenti per l'industria ferroviaria.** I suoi prodotti vengono forniti anche sui mercati esteri, tra cui Germania, Francia, Paesi Bassi, Polonia e Repubblica Ceca.

Nel corso degli anni, l'azienda ha progressivamente modernizzato i propri impianti produttivi attraverso investimenti in centri di lavorazione CNC, sistemi di saldatura robotizzata e altre tecnologie avanzate, rafforzando così la propria competitività sul mercato europeo.

Il principale **vantaggio competitivo** dell'azienda consiste nella capacità di offrire servizi integrati di produzione meccanica su commessa, dalla preparazione della produzione fino ai collaudi finali dei prodotti finiti.

Le principali aree di specializzazione comprendono la produzione di strutture saldate e assiemi tecnologici, la produzione di recipienti a pressione e componenti per l'industria ferroviaria, le lavorazioni meccaniche di precisione, i trattamenti superficiali e l'assemblaggio, nonché il controllo qualità e i collaudi finali.

Grazie all'ampia capacità produttiva, l'azienda è in grado di realizzare anche **commesse tecnicamente complesse**, rispondendo alle **esigenze specifiche dei propri partner** commerciali.

ZASTROVA collabora principalmente con **produttori di veicoli ferroviari**, **fornitori di componenti per l'industria ferroviaria** e aziende operanti in **altri settori industriali** caratterizzati da elevati requisiti tecnici.

Un importante elemento di integrazione è rappresentato dalla sua appartenenza al gruppo Tatravagónka Poprad. Tra i suoi partner commerciali storici figura anche la società tedesca Krone, per la quale ha prodotto telai per semirimorchi.

L'azienda offre ai propri partner commerciali un'ampia gamma di servizi produttivi integrati, che comprendono **la preparazione della produzione, la saldatura, le lavorazioni meccaniche, i trattamenti superficiali, l'assemblaggio, il controllo qualità e i collaudi finali.**

Obiettivi, preferenze e aspettative dell'azienda: Ricerca di produttori interessati alla fornitura di strutture saldate e lavorate in acciaio, telai, gruppi telaio, componenti ferroviari,

strutture per frantoi e vagli, sottogruppi per macchine agricole e movimento terra, allestimenti per autocarri e componenti per macchine speciali. Sono escluse le aziende prevalentemente orientate alla produzione di strutture e prodotti in alluminio.

Per le aziende italiane, ZASTROVA può offrire interessanti opportunità di collaborazione con produttori di materiale rotabile, costruttori di carri ferroviari, fornitori di sistemi frenanti e aziende specializzate nella produzione di strutture metalliche e componenti saldati. La sua esperienza può risultare particolarmente rilevante nell'ambito delle catene di fornitura dell'industria ferroviaria.

Sito web: https://zastrova.sk/

AS ENGINEERING

Tecnologie laser industriali e soluzioni personalizzate per la produzione avanzata

La società AS ENGINEERING s.r.o., fondata il 22 novembre 2011, è specializzata nelle **tecnologie laser industriali**, con particolare attenzione allo **sviluppo, alla fornitura e all'integrazione di sistemi laser, alla consulenza tecnica e all'assistenza**. Attiva sul mercato europeo dal 2011, ha sviluppato un portafoglio di soluzioni tecnologiche avanzate e personalizzate per applicazioni industriali.

Il principale vantaggio competitivo dell'azienda consiste nella capacità di progettare e integrare **sistemi laser su misura**, comprese **postazioni di lavoro specializzate** e **soluzioni per l'automazione** dei processi, combinando **tecnologie laser, robotica, sistemi di posizionamento** e unità di controllo industriale.

Tra le principali aree di specializzazione figura **la pulizia laser degli stampi industriali**, in particolare degli stampi a iniezione per materie plastiche, degli stampi per stampaggio a compressione e di altre attrezzature industriali. La tecnologia consente di **rimuovere residui polimerici, agenti distaccanti, depositi carbonizzati** e altre impurità senza ricorrere a sostanze chimiche o metodi abrasivi. Se correttamente parametrizzata, permette di trattare anche superfici complesse e delicate, riducendo il rischio di alterazioni della geometria e della finitura superficiale. In alcuni casi, la pulizia può essere eseguita direttamente all'interno delle macchine di produzione, senza smontare completamente gli stampi.

Le altre competenze comprendono **la pulizia laser delle superfici**, **la saldatura, il taglio, la marcatura e la strutturazione dei materiali**, la rimozione di ruggine, ossidi e rivestimenti, la preparazione delle superfici per successive lavorazioni e la manutenzione di componenti e attrezzature industriali. L'azienda sviluppa inoltre soluzioni automatizzate per processi ripetitivi, contribuendo a migliorare precisione, ripetibilità ed efficienza e a ridurre i tempi di fermo produttivo.

Il portafoglio comprende sistemi di pulizia laser a impulsi, apparecchiature per la saldatura e la marcatura laser, postazioni automatizzate e soluzioni certificate per la sicurezza laser. L'offerta include consulenza tecnica, dimostrazioni e prove applicative, progettazione personalizzata, fornitura delle apparecchiature, formazione degli operatori e assistenza tecnica continuativa.

AS ENGINEERING si rivolge principalmente ad aziende manifatturiere, stabilimenti produttivi, reparti di manutenzione, costruttori di stampi e imprese metalmeccaniche. Le sue soluzioni trovano applicazione nell'industria delle materie plastiche e dello stampaggio a iniezione, nel settore automobilistico, nella costruzione di utensili e stampi, nell'industria meccanica e della lavorazione dei metalli e nella manutenzione industriale. Sono previste anche applicazioni specifiche per l'industria alimentare e farmaceutica, nel rispetto dei pertinenti **requisiti igienici e di processo.**

Il valore aggiunto dell'azienda risiede nell'approccio integrato, che va oltre la semplice fornitura di apparecchiature e mira a migliorare l'efficienza produttiva, ridurre i costi operativi e sostenere la modernizzazione dei processi industriali.

Obiettivi, preferenze e aspettative dell'azienda: Ricerca di clienti industriali nei settori dello stampaggio a iniezione di materie plastiche, automotive, costruzione di stampi e utensili, lavorazione dei metalli, produzione industriale e manutenzione, nonché nei settori alimentare e farmaceutico. Interesse particolare per aziende che necessitano di soluzioni di pulizia laser, preparazione delle superfici, saldatura laser e automazione dei processi produttivi.

Per le aziende italiane, AS ENGINEERING può rappresentare un partner tecnologico di particolare interesse per le imprese dell'automotive, dell'industria delle materie plastiche, dello stampaggio a iniezione, della costruzione di stampi e della metalmeccanica, nonché per i produttori che desiderano integrare tecnologie laser avanzate e processi automatizzati nelle proprie attività. Le soluzioni personalizzate, unite alla consulenza tecnica, alle prove applicative e all'assistenza, possono contribuire a migliorare la produttività, la qualità delle lavorazioni e l'efficienza industriale.

Sito web: www.as-engineering.sk

TC CONTACT

Lavorazioni meccaniche di precisione, assemblaggi complessi e automazione industriale

TC CONTACT è un'azienda slovacca del settore metalmeccanico con oltre 30 anni di storia ed esperienza nella collaborazione con clienti che operano in ambiti tecnologicamente avanzati. Negli ultimi tre anni ha investito significativamente nella modernizzazione del proprio parco macchine, in particolare nelle lavorazioni CNC a 5 assi, nell'elettroerosione a filo (EDM) e nei sistemi di misurazione 3D di precisione, ampliando così le proprie capacità produttive e rendendo disponibili ulteriori risorse per nuove commesse.

L'azienda è specializzata in **lavorazioni meccaniche di precisione ad alta complessità tecnologica, realizzazione di prototipi, piccole serie e gruppi di assemblaggio complessi**. Il suo principale vantaggio competitivo consiste nella capacità di gestire **commesse articolate**, offrendo molto più delle sole lavorazioni meccaniche: dalla produzione di componenti di precisione all'assemblaggio meccanico ed elettrico, fino alla **realizzazione di postazioni di lavoro automatizzate complete.**

In collaborazione con la società consorella TRIFID Automation, TC CONTACT integra le proprie competenze produttive con tecnologie di visione artificiale, robotica e controllo

qualità automatizzato, proponendosi come partner produttivo e tecnologico per progetti industriali complessi.

L'azienda punta a sviluppare **collaborazioni dirette e di lungo periodo con produttori OEM (Original Equipment Manufacturer),** preferibilmente dotati di proprie strutture di sviluppo e produzione e di autonomia decisionale a livello locale. Il suo obiettivo è instaurare rapporti di fornitura direttamente con i produttori finali, privilegiando **le partnership industriali dirette** rispetto alla collaborazione attraverso intermediari commerciali.

TC CONTACT guarda con particolare interesse ai settori industriali in crescita e con prospettive di sviluppo, **privilegiando le aziende a proprietà italiana** con competenze decisionali a livello locale, interessate a un partner affidabile per la **fornitura di componenti tecnicamente complessi, piccole serie e gruppi assemblati.**

Obiettivi, preferenze e aspettative dell'azienda: Ricerca di produttori OEM tecnologicamente avanzati, preferibilmente con attività interna di progettazione e produzione e con autonomia decisionale in Italia. Priorità a partnership dirette e durature con produttori finali, in particolare nei settori in crescita, interessati a componenti tecnicamente complessi, piccole serie e gruppi assemblati. Preferenza per aziende a proprietà italiana, con capacità decisionale locale, escludendo gli intermediari commerciali.

Per le aziende italiane, TC CONTACT può rappresentare un partner tecnologico e produttivo di particolare interesse per i produttori OEM di macchinari, impianti e apparecchiature industriali che ricercano competenze specialistiche nelle lavorazioni meccaniche di precisione, nella prototipazione, nelle piccole serie e negli assemblaggi complessi. L'integrazione con TRIFID Automation amplia ulteriormente le opportunità di collaborazione nei progetti che richiedono robotica, visione artificiale, controllo qualità automatizzato e postazioni di lavoro complete, nell'ambito di rapporti di fornitura diretti e duraturi.

WWW.TCCONTACT.SK

SARIO – Slovak Investment and Trade Development Agency

Il partner istituzionale per sviluppare relazioni commerciali, individuare fornitori slovacchi e avviare collaborazioni industriali

La Slovak Investment and Trade Development Agency (SARIO) è **l'agenzia governativa della Repubblica Slovacca per la promozione degli investimenti e dello sviluppo commerciale.** Istituita nel 2001, opera nell'ambito del Ministero dell'Economia della Repubblica Slovacca e svolge un ruolo di collegamento tra il sistema imprenditoriale slovacco e i partner internazionali. La sua missione consiste nel promuovere gli investimenti, sostenere l'internazionalizzazione delle imprese slovacche e valorizzare il potenziale produttivo, tecnologico e innovativo del Paese.

Attraverso i propri servizi di commercio estero, SARIO **sostiene le aziende straniere interessate a conoscere il mercato slovacco,** individuare produttori e fornitori locali e sviluppare forme di cooperazione industriale e commerciale. L'attività dell'agenzia

comprende la ricerca di partner commerciali sulla base di criteri specifici, l'individuazione di fornitori e subfornitori, l'organizzazione di incontri B2B e missioni imprenditoriali, nonché la diffusione di opportunità di collaborazione tra imprese slovacche e straniere.

Un ruolo importante è svolto anche dal **supporto informativo e consulenziale**: SARIO mette a disposizione informazioni sul contesto economico e imprenditoriale slovacco, approfondimenti settoriali e presentazioni personalizzate per le delegazioni straniere interessate a conoscere le caratteristiche del mercato e le opportunità di collaborazione con le imprese locali.

Servizi concreti a disposizione delle aziende italiane

Per le imprese italiane interessate ad avviare o ampliare rapporti commerciali con aziende slovacche, SARIO può offrire un supporto articolato, sia nella fase iniziale di esplorazione del mercato sia nella successiva realizzazione di collaborazioni concrete.

Tra i principali servizi figurano:

- **Ricerca di partner commerciali** e produttivi: individuazione di aziende slovacche potenzialmente interessanti sulla base del settore, delle tecnologie richieste, delle capacità produttive e dei criteri specificati dall'impresa italiana.
- **Sourcing e selezione dei fornitori**: preparazione di una rosa di potenziali produttori e subfornitori slovacchi, con capacità adeguate alle esigenze del partner italiano.
- **Organizzazione di incontri B2B**: pianificazione di incontri individuali, in presenza oppure online, con le aziende slovacche selezionate, per approfondire le possibilità di collaborazione e valutare concretamente prodotti, servizi e capacità produttive.
- Assistenza nell'avvio delle collaborazioni: supporto nei primi contatti tra le imprese e **facilitazione del dialogo commerciale e industriale**, anche in vista di accordi di fornitura, subfornitura, cooperazione produttiva o joint venture.
- **Informazioni sul mercato slovacco**: presentazioni e approfondimenti sul contesto economico, sui principali settori industriali, sulle opportunità di investimento e sulle caratteristiche del sistema imprenditoriale slovacco.
- **Promozione di opportunità commerciali**: possibilità di diffondere presso le imprese slovacche richieste di fornitura, ricerca di partner e proposte di collaborazione provenienti da aziende italiane.

Oltre al supporto commerciale, SARIO **assiste anche gli investitori stranieri** interessati a valutare la Slovacchia come possibile sede di attività produttive o di investimento. In questo ambito può fornire informazioni sul quadro normativo ed economico, analisi regionali personalizzate, assistenza nella selezione di località e immobili industriali, informazioni sugli incentivi agli investimenti e collegamenti con fornitori locali, istituzioni formative e centri di ricerca.

Un aspetto particolarmente rilevante è che i **servizi di SARIO sono forniti gratuitamente**. L'agenzia non opera come intermediario commerciale, ma come **istituzione** pubblica di supporto e facilitazione, mettendo in contatto le imprese e creando le condizioni per lo sviluppo di rapporti economici diretti. La conclusione degli accordi commerciali e la definizione delle relative condizioni rimangono naturalmente di competenza delle aziende coinvolte.

Per le aziende italiane, SARIO può rappresentare **un primo punto di riferimento istituzionale** per entrare in contatto con il tessuto imprenditoriale slovacco e individuare nuovi partner industriali e commerciali. In particolare, può essere utile alle imprese che desiderano diversificare la propria catena di fornitura, individuare produttori e subfornitori affidabili, esternalizzare determinate fasi della produzione, sviluppare progetti di cooperazione tecnologica oppure valutare l'avvio di attività produttive in Slovacchia. Attraverso la ricerca mirata dei partner, la selezione dei potenziali fornitori e l'organizzazione di incontri B2B, SARIO può trasformare un primo interesse verso il mercato slovacco in concrete opportunità di collaborazione.

Sito web: www.sario.sk